# 9189 (Old)



↓ Total No. of Questions—18

Total No. of Printed Pages—2 Regd. No.

#### ELEMENTS OF SALESMANSHIP

## Paper II

(English Version)

SECTION-A

Time: 3 Hours

Max. Marks: 50

10×2=20

Note: (i) Answer ALL the questions.

- (ii) Each question carries TWO marks.
- 1. Mention various types of Selling.
- 2. What is Telemarketing?
- 3. Who is export salesman?
- 4. Define product knowledge.
- 5. What is sales bulletins?
- 6. Define pricing.
- 7. Define customers.
- 8. What is sales presentation?
- 9. Mention various types of objections.
- 10. What is investment salesman?

#### SECTION-B

 $5 \times 6 = 30$ 

Note:— (i) Answer ANY FIVE questions.

- (ii) Each question carries SIX marks.
- 11. Write the role and functions of Salesman.
- 12. Explain the salesman's qualities.
- 13. Write the source of product information.
- 14. Explain the buying motives.
- 15. Write about the customer needs and wants.
- 16. Write the steps in sales presentation.
- 17. Explain the types of objections.
- 18. Explain about the following:
  - (a) Mail order salesman
    - (b) Travel agency salesman.

9189 (Old)

P.T.O.



# 9189 (Old)

(Telugu Version)

Time: 3 Hours

Max. Marks: 50

### SECTION-A

 $10 \times 2 = 20$ 

- నూచనలు:— (i) అన్ని స్ట్రాత్స్ట్రాలకు నమాధానములు బ్రాయుము.
  - (ii) ట్రత్తి ట్రశ్నకు రెండు మార్కులు.
- 1. వివిధ రకాల అమ్మకాలను ద్రాయండి.
- 2. Telemarketing అనగా నేమి?
- 3. ఎగుమతి అమ్మకందారుడు అనగా ఎవరు?
- 4. వన్నూ పరిజ్జానమును నిర్వచింపుము.
- 5. అమ్మకం Bulletins అనగా నేమి?
- 6. ధరను నిర్వచింపుము.
- 7. ఖాతాదారులను నిర్వచింపుము.
- 8. అమ్మకపు చ్రదర్శన అనగా నేమి?
- 9. వివిధ రకాల అభ్యంతరాలను తెలపండి.
- 10. పెట్టబడి అమ్మకందారుడు అనగా నేమి?

# SECTION-B

 $5 \times 6 = 30$ 

- నూచనలు:— (i) కువేని ఐదు బ్రక్నలకి నమాధానములు బ్రాయుము.
  - (ii) ట్రవతి ట్రవ్నకు ఆరు మార్కులు.
- 11. అమ్మకందారుని యొక్క పాత్ర మరియు విధులను బ్రాయండి.
- 12. అమ్మకందారుని యొక్క లక్షణాలను వివరించండి.
- 13 వన్ను పరిజ్ఞానము యొక్క వనరులను ద్రాయండి.
- 14. కొనుగోళ్ళు ైపేరణలను వివరించండి.
- 15. ఖాతాదారుల అవనరాలను, కోరికలను గూర్చి బ్రాయండి.
- 16. అమ్మకపు ప్రదర్శన దశలను గూర్చి వ్రాయండి.
- 17. వివిధ రకాల అభ్యంతరాలను వివరించండి.
- 18. క్రింది వాటి గురించి వివరించండి.
  - (a) Mail order అమ్మకందారు
  - (b) బ్రామం అమ్మ కందారు.

9189 (Old)